

## **Դեղագործության կառավարման ամբիոն**

### **IV կուրսի քննության հարցաշար (2017-2018)**

1. Առողջապահական համակարգի բնութագիրը: ՀՀ առողջապահության նախարարություն: Առողջապահության համակարգի զարգացման ռազմավարությունը: Բնակչության առաջնային բժշկական օգնության կազմակերպման հիմունքները: Ընտանեկան բժշկություն
2. Դեղագործական համակարգ, բնութագիրը: Հասկացողություն համակարգի և համակարգային մոտեցման մասին:
3. Առևտրային և ոչ առևտրային կազմակերպությունները, դրանց կազմակերպման իրավական ձևերը:
4. Դեղագործական ծառայության կառավարման և կարգավորման մարմիններ: Դեղերի և բժշկական տեխնոլոգիաների փորձագիտական կենտրոն:
5. Միջազգային համագործակցություն: Միջազգային դեղագործական կազմակերպություններ:
6. Դեղը և դրա դերը առողջապահության համակարգում: Հասկացողություն դեղի մասին: Հայացք դեղի նշանակությանը: Դեղերի նշանակությունը, դասակարգումը:
7. Դեղերի ստեղծումը: Նոր և վերարտադրված դեղեր: Նախակլինիկական հետազոտություններ և կլինիկական փորձարկումներ: Դեղերի անվանումները: Որբ դեղեր: Դեղերի դասակարգումը: ATC դասակարգում:
8. Դեղերի շրջանառության կարգավորումը, դրա անհրաժեշտությունը, բաղադրիչները: Դեղագործական օրենսդրություն, պետական քաղաքականությունը դեղերի ոլորտում: ՀՀ Դեղերի մասին օրենքը
9. Դեղագործական գործունեության լիցենզավորումը: Դեղերի կիրառման թույլտվությունը, արժևորումը և գրանցումը: Դեղերի կողմնակի ազդեցությունների դիտարկումը
10. Դեղագործական կադրեր: Դեղագետի դերը առողջապահության համակարգում, էթիկական կոդեքսը, պրոֆեսսորական: Դեղագործական էթիկա և դեռնթոլոգիա:
11. Դեղորայքային ապահովում: Դեղերի մատակարարման համակարգի բնութագիրը, գործունեության կազմակերպումը: Միջնորդների դասակարգումը: Դեղերի մեծածախ իրացումը և դրա կարգավորման օրենսդրական հիմքերը: Դեղագործական պահեստ:
12. Ապրանքի շարժը դեղագործական պահեստում: Դեղերի ներմուծումը: Դեղերի պետական գնումներ, նվիրատվություններ: Մարդասիրական օգնության կազմակերպումը: Դեղերի պահանջարկի որոշումը:
13. Ապրանքի պահպանումը դեղագործական կազմակերպություններում: Տարբեր դեղերի, նյութերի և ապրանքների պահպանման առանձնահատկությունները:
14. Բնակչության դեղորայքային ապահովումը: Դեղերի մանրածախ իրացումը, առանձնահատկությունները, օրենսդրական կազմավորումը: Հանրային դեղատներ, դասակարգումը, խնդիրները, գործառույթները, աշխատանքի կազմակերպումը և տեղաբաշխումը, տարածքային կազմը, ներկայացվող պահանջները:
15. Դեղատան անձնակազմը, ներկայացվող պահանջները: Պատշաճ դեղատնային գործունեության պահանջներն ու դրա տարրերը:
16. Դեղատոմսերի ընդունումը, փորձաքննությունը, գնահատումը, գրանցումը: Դեղատոմսային ձևաթղթեր:
17. Դեղերի պատրաստումը դեղատանը: Դեղերի պատրաստման բաժնի աշխատանքի կազմակերպումը:
18. Դեղերի պատրաստման կազմակերպումը ասեպտիկ պայմաններում: Լաբորատոր-մանրակշռման աշխատանքների կազմակերպումը:
19. Դեղերի պատրաստման բաժնի աշխատանքի կազմակերպումը, որակի ներդեղատնային հսկումը, եղանակները, գնահատումը: Մանրէազերծ լուծույթների պատրաստման և որակի հսկման պահանջները: Դեղատանը պատրաստված դեղերի ձևավորումը:

20. Դեղերի բաց թողումը դեղատնից: Առանց դեղատոմսի, անվճար և զեղչով բաց թողումներ: Դեղատոմսերի պահպանումը: Դեղերի հաշվառումը:
21. Դեղերի իրացումը առանց դեղատոմսերի: Պատասխանատու ինքնաբուժում: Ինքնաբուժման գործընթացը, հիմնախնդիրները, վտանգները, կառավարման գործընթացը: Դեղագործական հոգածություն
22. Ստացիոնար հիվանդների դեղորայքային ապահովումը: Հիվանդանոցային դեղատուն, աշխատանքի ապահովումը:
23. Կլինիկական դեղագիտության հայեցակարգը
24. Դեղերի արդյունավետ կիրառում: Հիմնական դեղեր: Բուժման ստանդարտ ուղեցույցներ: Ֆորմուլարային համակարգ: Դեղաբանական կոմիտեներ: Դեղատնտեսագիտություն:
25. Տնտեսական հաշվառման համակարգը և այն վարելու անհրաժեշտությունը: Տնտեսական հաշվառման մեջ օգտագործվող չափիչները, բնութագրերը:
26. Տնտեսական հաշվառման տեսակները և դրանց համառոտ բնութագրերը:
27. Հաշվապահական հաշվառման դասակարգումը: Ֆինանսական և կառավարչական հաշվառում: Հաշվապահական տեղեկատվության օգտագործողները:
28. Ֆինանսական հաշվետվություններ օգտագործողները և նրանց տեղեկատվական կարիքները: Հաշվապահական հաշվառում վարելու և ֆինանսական հաշվետվություններ կազմելու սկզբունքները:
29. Ֆինանսական հաշվառման հիմունքները: Ձեռնարկատիրական գործունեության կազմակերպա-իրավական տեսակները:
30. Տնտեսվարող սուբյեկտի կամ սահմանազատման սկզբունքը: Կազմակերպության միջոցները, տնտեսական միջոցները (ակտիվները):
31. Գործառնությունների և տնտեսական կյանքի դեպքերի արդյունքում կազմակերպության ակտիվներում, սեփական կապիտալում և պարտավորություններում տեղի ունեցող փոփոխությունների դասակարգումը:
32. Պաշարների կանխիկ, ապառիկ գնման և վաճառքի հաշվառումը: Դեբետորական և կրեդիտորական պարտքերի մարման հաշվառումը: Տրված կանխավճարների, հաշվեգրված ծախսերի հաշվառումը: Շահույթի կամ վնասի մասին հաշվետվության կազմումը:
33. Հաշվետու ժամանակաշրջանում կազմակերպության կանոնադրական կապիտալում կատարված լրացուցիչ ներդրումների հաշվառումը, սեփականատերերի կողմից իրականացրած մասհանումների հաշվառումը:
34. Սեփական կապիտալում փոփոխությունների մասին հաշվետվության կազմումը: Ֆինանսական վիճակի մասին հաշվետվության կազմումը:
35. Հաշվապահական հաշվառման հիմնական հավասարումը (The accounting equation), ընդլայնված (դինամիկական) տեսքը:
36. Ֆինանսական հաշվառման տարրերը և ճանաչումը:
37. Հաշվապահական գրանցումները (ժամանակագրական, համակարգված), փուլերը, հաշվետվությունների կազմումը:
38. Հաշվապահական հաշվառման հաշիվները (T- հաշիվներ): Կրկնակի գրանցման համակարգը:
39. Ապրանքանյութական արժեքների գույքագրում, գույքագրման խնդիրները, նախապատրաստական աշխատանքները, անցկացման կարգը: Գույքագրման տվյալների ամփոփում: Բնական ծախսի հաշվարկ:
40. Ապրանքա-նյութական արժեքներ, որոնք գրանցվում են առանձին գույքացուցակներում (հիմնական միջոցների, ոչ նյութական ակտիվների, ֆինանսական ներդրումների և այլն):
41. Աշխատանքի և աշխատավարձի հաշվառումը: Աշխատանքային պայմանագիր: Աշխատաժամանակ, տևողությունը: Աշխատավարձի տեսակները և աշխատավճարման ձևերը:
42. Հավելավճարներ: Արձակուրդ: Արձակուրդային վճարի հաշվարկ: Ժամանակավոր անաշխատունակության նպաստ: Աշխատանքի ընդունվելիս պահանջվող փաստաթղթեր: Փորձաշրջան՝ աշխատանքի ընդունվելիս:

43. Ապրանքաշրջանառության հաշվառում: Մուտքային-ելքային ապրանքային օպերացիաներ: Ապրանք, հաշվառման սկզբունքները: Դեղատան ապրանքային մատակարարման փուլերը: Մատակարարի ընտրության փուլերը, սկզբունքները:
44. Գնման-վաճառքի պայմանագիր, բաժինները:
45. Ապրանքի մատակարարում: Ապրանքի ընդունում: Վճարվան իրականացում:
46. Ապրանքային հաշվառում: Ապրանքային հաշվետվության մասերը: Ապրանքի ծախսային օպերացիաներ: Իրացում: Ապրանքի իրացումը վերջնական սպառողին, իրացումը ինստիտուցիոնալ սպառողներին:
47. Ապրանքի ծախսային օպերացիաներ: Դուրսգրում: Դուրսգրումների հաշվառման փուլերը:
48. Դրամական միջոցներ: Կանխիկ դրամական միջոցների հաշվառում: Դրամարկղային գործառնություններ՝ մուտքային և ծախսային: Դրամարկղային օրդերներ: Դրամարկղային գիրք: Գումարի հանձնումը գանձապահին:
49. Հսկիչ դրամարկղային մեքենաներ: Դրամամուտքի հաշվառում: Դրամական միջոցների և դրամական փաստաթղթերի գույքագրում:
50. Կանխիկ և անկանխիկ հաշվարկներ: Վճարման հանձնարարականներով հաշվարկներ: Վճարման հանձնարարականի վավերությունը և ակցեպտավորումը:
51. Հաշվարկներ ակրեդիտիվով (վարկագրով): Ինկասո հաշվարկներ:
52. Չեկերով հաշվարկներ, չեկերի դասակարգումը: Իրավունքները չեկով փոխանցելը: Վճարային քարտերի տրամադրումը, վարկավորումը և քարտային հաշիվների սպասարկումը: Բանկային հաշիվների բացումը: Հաշվարկային հաշիվ:
53. Շուկա, տեսակները, բնութագրիչները:
54. Պահանջարկ, առաջարկ: Պահանջարկի և առաջարկի օրենքները, կորերը: Պահանջարկի և առաջարկի ոչ գնային դետերմինանտները: Առաձգականություն:
55. Շուկայական հավասարակշռություն, կորը: Գների վերահսկումը կառավարության կողմից, հետևանքները: Դեղագործական տնտեսագիտության առանձնահատկությունները:
56. Մարկեթինգ, ծագումը, զարգացումը, սահմանները, ֆունկցիաները, նպատակը, հիմնական տեսակները: Սպառողական արժեքը:
57. Շուկաների գունային բաժանումը: Մարկեթինգի օգտագործման տեսակները, կառավարման հայեցակարգերը: Շուկայական հնարավորությունների վերլուծություն: Մարկեթինգային միջավայրի բնութագիրը: Թիրախային շուկաների ընտրություն: Մարկեթինգի համալիր:
58. Ռազմավարական վերլուծություն: Մարկեթինգային հետազոտություններ: Մարկեթինգային տեղեկատվության տեսակները, հավաքումը, վերլուծությունը:
59. Ապրանքի դիրքավորումը շուկայում: Ապրանքի տարբերակում: Մրցակցային առավելությունների ընտրություն:
60. Առևտրային տեղեկատվական միջոցներ: Դեղագործական ապրանքների մակնիշավորումը, փաթեթավորումը, անվանումները: Ներդիր-թերթիկի պարունակությունը, ներկայացվող պահանջները: Տեղեկատվական նշաններ:
61. Ապրանքների սովորագծային կոդավորումը:
62. Մերչենդայզինգ, նպատակը, խնդիրները, սկզբունքները, կանոնները: Դեղատնային վաճառքի առանձնահատկությունները:
63. Արհեստավարժ վաճառքի հմտություններ, վաճառքի արվեստ: Վաճառքի առավելությունները, հաջողության հասնելու հիմունքները: Վաճառքի գործընթացը: